



Réseau Coiffeurs  
Responsables

## COMMENT DEVENIR ADHÉRENT ?

Réaliser un chiffre d'affaires minimum  
de 5 000 € brut HT / an  
Avec notre partenaire Davines

### CONTACT

Vincent POTDEFER | 06 09 92 64 703  
contact@reseaucoiffeurresponsable.fr

[www.reseaucoiffeurresponsable.fr](http://www.reseaucoiffeurresponsable.fr)

Conception & Réalisation : www.printconseil.fr



# Réseau Coiffeurs Responsables



## Restez indépendant, mais pas seul !

Votre **partenaire coiffure** en toute liberté

# AVANTAGES COMMERCIAUX



Montant achats net/an chez Davines	Remise sur facture Davines	+ Remise de Fin d'Année*
Si 6 000€	20%	+6%
Si 9 000€	20%	+9%
Si 12 000€	20%	+12%
Si 15 000€	20%	+15%

## ANALYSE DE PERFORMANCES AVEC MIA PLATEFORME LOGICIELLE MÉTIER

Notre plateforme logicielle Mia vous permet de vous situer par rapport aux autres adhérents du réseau Réseau Coiffeurs Responsables, dans une dynamique d'émulation\* :

- **Analyse** de vos points forts et axes de progrès.
- **Vision objective** de votre activité.
- **Propositions** des processus adaptés à partir des analyses réalisées.
- **Identification** d'actions commerciales appropriées.
- **Assistance** par hotline dédiée.
- **Logiciel** évolutif.

\*Aucune évaluation à des fins de contrôle n'est effectuée par le réseau Be Free

## TABLES RONDES

Les tables rondes du réseau Réseau Coiffeurs Responsables permettent à chacun de s'enrichir des expériences de l'autre au travers de la rencontre et de l'échange entre adhérents sur une journée autour :

- de vos méthodes et outils de travail.
- de vos problématiques quotidiennes de dirigeants.
- des solutions adaptées à mettre en place au sein de votre salon.

## SÉMINAIRE ANNUEL

Véritable catalyseur d'émulation, notre séminaire annuel constitue l'espace privilégié d'échange et de convivialité des membres du réseau.

Grâce à son format d'une semaine, ce séminaire permet plus de partage professionnel encore entre adhérents, tout en faisant une large place aux activités festives et de détente, dans un cadre paradisiaque.

## PROFITEZ DES FORMATIONS

- Découvrir de nouvelles techniques de travail.
- Vous différencier de votre concurrence.
- Motiver vos collaborateurs avec des nouveautés régulières, et des challenges

## OUTILS MARKETING

- Animer votre point de vente.
- Attirer de nouveaux clients.
- Augmenter la fréquence des visites.
- Fidéliser davantage.

